

## НАУКОВЕ ЖИТТЯ

### ПРЕИМУЩЕСТВА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЗОНЫ СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ МЕЖДУ УКРАИНОЙ И ЕС



**Макогон Ю.В.**, директор Регионального филиала Национального института стратегических исследований в г. Донецке, заведующий кафедрой «Международная экономка» Донецкого национального университета, заслуженный деятель науки и техники Украины, д.э.н., профессор

Тема сегодняшнего круглого стола корреспондируется с тематикой зимнего семинара. Поэтому одним из вопросов который выносится «Создание гармонизированного правового и организационно-экономического поля для обеспечения деятельности субъектов торговых отношений путем приближения законодательства Украины к законодательству Европейского Союза». Вторая позиция которую мы обсудим «Расширение доступа украинских товаров и услуг на рынки ЕС». Третье «Увеличение объемов инвестиций из стран членов ЕС в экономику Украины». Четвертое «Гармонизация таможенных органов в контексте содействия торговле». Следующий вопрос «Переоснащение и модернизация отечественных предприятий,

повышение конкурентоспособности отечественной продукции в связи с внедрением новых стандартов» без которых не возможно в дальнейшем интеграция с ЕС. «Улучшение доступа к качественной сельхозтехнике, средствам защиты растений, т.е. к современным технологиям сельского хозяйства» Хотя некоторые специалисты говорят, пусть наше сельское хозяйство не использует интенсивные технологии, тогда будем есть экологически чистые продукты. Пользуясь случаем, я приветствую ее в новой должности, мы ее поздравляем с этим и желаем новых успехов в этой нелегкой работе и пусть это коммуникативное мероприятие послужит залогом нашего дальнейшего сотрудничества.

**Бардакова А.В.**, директор департамента инвестиционно-инновационного развития и внешних связей Донецкой облгосадминистрации, к.э.н., доцент

19 июля 2012 года в Брюсселе была подведена черта официально в переговорном процессе, который длился 4 года. Было пробирование соглашения об ассоциации Украины с ЕС в части положения о создании зоны свободной торговли. Введение режима зоны свободной торговли будет проходить в формате всеобъемлющей и углубленной зоны торговли с акцентом на регуляторном сотрудничестве. Такой формат предусматривает, что сокращение торговых ограничений в рамках зоны свободной торговли касается либерализации не только исключительно торговли товарами то и обусловлено согласием сторон либерализовать такие сферы как торговля услугами, режиму иностранных инвестиций, госзакупки. Кроме того, распространение режима зоны свободной торговли будет охватывать сектор услуг, частично либерализация движения рабочей силы, а также широкая программа адаптации экономического и секторального законодательства Украины к требованиям и нормам ЕС, которая позволит устранить нетарифные барьеры для украинского экспорта к внутреннему рынку Европейского Союза.



**Севостьяненко Э.З.** исполняющий обязанности президента Донецкой торгово-промышленной палаты

Сегодняшняя тема чрезвычайно важна, потому что одной из главных задач государства является поддержка экспорта украинского товаропроизводителя, это является и одной из задач Донецкой торгово-промышленной палаты.

Товарные потоки опосредуются контрактными взаимоотношениями. И одним из рисков, которые стоят на пути этих потоков – незнание и законодательства. В сферу современных информационных технологий казалось бы есть все условия для ведения бизнеса, но существуют тарифные и нетарифные барьеры та пути товаропотоков, в том числе в разрезе торговли с ЕС. Торгово-промышленная палата ведет очень большую работу не только по гармонизации и приближению украинского законодательства к европейскому, но в том числе по распространению информации и знаний в предпринимательской среде о том какие существуют барьеры в экспорте товара и как эти барьеры преодолеть. Поэтому мой доклад будет сосредоточен на практическом аспекте планировании экспорта на рынок



ЕС. С чего начинается экспорт? Что нужно знать? Какие вопросы возникают при планировании экспорта? Можно структурировать на несколько блоков: что, куда, где сколько. А именно что нужно знать о товаре. Куда мы собираемся экспортировать товар. Это те вопросы

над которыми задумываются предприниматели. Сколько будет стоить товар на рынке ЕС и где же найти информацию. Европейский рынок очень привлекательный для украинских товаропроизводителей. Где найти информацию? В ЕС создана площадка «Экспорт HELp desk», которая позволяет предпринимателям искать информацию, например статистика торговли. Эта платформа представлена на русском языке, что значительно приближает эту информацию к украинскому бизнесу. Пользуясь платформой можно самостоятельно найти интересующую вас статистику торговли по заданным параметрам Здесь же можно найти конкретные ставки пошлин



**Хаджинов И.В.**, ведущий научный сотрудник Регионального филиала Национального института стратегических исследований в г. Донецке, к.э.н., доцент

Потребовалось 15 лет, что бы войти в ВТО. Вступление Украины в ВТО был сугубо политическим вопросом. 15 лет продолжался переговорный процесс и в итоге никто из специалистов или производителей не дал адаптированный перевод того , что Украина подписала. 15 мая 2008 года Украина стала 152 членом ВТО. Если посмотреть на мировую карту и на членов ВТО – очень большой спектр занимают страны Персидского залива, они основные поставщики энергоносителей и внешнеэкономическая деятельность им особо не нужна им достаточно обмена. Что касается двойных стандартов вступления в ВТО. Если посмотреть на историю ВТО, то можно увидеть ,например, что в 2001 году, когда в ВТО вступала Индия с ней за компанию приняли Непал, которому Индия составила протекцию. Т.е. это говорит о том, что если есть сильное лобби со стороны некоторого государства, то такой процесс может пройти быстро и незаметно. Для Украины процесс вхождения в ВТО сопровождался каверзными подводными течениями и камнями. При вступлении в ВТО Украине надо было согласовать со всеми странами- членами дискусионные вопросы, которые существовали во внешнеэкономической деятельности каждого государства. Так, к Украине со стороны Узбекистана возник вопрос досюзерной давности о долге в 10 млн. дол. Украина отказалась признать этот долг, но оказала гуманитарную помощь Узбекистану в размере этой суммы, в результате Узбекистан подписал соответствующий протокол, что не имеет претензий к Украине и все тарифные позиции согласованы. Сегодня в ВТО 159 членов.

**Яценко А.Б.**, доцент кафедры «Международная экономка» Донецкого национального университета, к.э.н., доцент

Интеграция будет способствовать развитию тех товарных групп, которые экспортируются. При интеграции нужно учитывать проблемы которые возникают сразу и те которые могут возникнуть потом. Интеграция это в первую очередь механизм который предоставляет возможности для развития страны, а воспользуется ими страна или нет это уже другой вопрос. Целью для Украины при вступлении в ЕС должно в первую очередь быть развитие экономики, а не просто подписание соглашения. Поэтому интеграция Украины или в ЕС или в ТС должна быть экономически обоснованной, что более экономически выгодно для страны. Вопрос возникает о том : А кто-нибудь видел или читал соглашение об Ассоциации. Но вот, то что удалось выделить из соглашения: рост экспорта и импорта, по 95 товарным позициям обнуляются ставки (пошлины), но этого не достаточно потому, что на европейском рынке существуют жесточайшие стандарты, которые будут в первую очередь защищать производителей стран-членов. Подписания членства не предполагает для Украины вливания значительных финансовых средств.



Такой политический момент, как влияние ЕС на политику Украины. При вступлении в силу соглашения об ассоциации Украина, в принципе, лишится суверенитета. Это то же, о чём говорят в случае договора с Российской Федерацией. Любое интеграционное образование приводит к ограничению суверенитета того или иного члена, в большей или меньшей степени. Это произойдёт и в случае подписания соглашения с ЕС, и в случае вхождения в Таможенный Союз. Это заложено в самой идее интеграционного образования. В данном случае, подзаконные акты ЕС должны будут стать автоматически частью украинского законодательства (мы сегодня говорили об этом). Это действительно то, что происходит и то, что будет происходить. Любой принятый в Европе документ должен быть имплементирован в Украине. В соглашении записано, что в конце указанного периода Украина должна гарантировать, что её законодательство будет полностью совместимо с юридическими актами Евросоюза. При этом, обратим внимание, без какого-либо обратного эффекта, без какого-либо обещания (пусть даже в далёком будущем) членства или более тесного сотрудничества.



**Устименко В. А.**, заместитель директора по научной работе Института экономико-правовых исследований Национальной академии наук Украины, д.ю.н., профессор, заслуженный юрист Украины.

Как юристы мы изучали те отрывочные части Соглашения и пришли к выводу, что, в общем-то, они порождают ряд, как сейчас выражаются, вызовов. Вызовов, которые порождают те последствия, которые мы имеем. Идёт падение промышленного производства, идёт необоснованное (с точки зрения нашей экономики и тех целей, которые провозглашает наше правительство) ущемление субъектов, занимающихся внешнеэкономической деятельностью. Идёт конкуренция на неравных условиях, что чётко было продемонстрировано на примере сельского хозяйства. Во всех странах Европейского Союза сельское хозяйство – это отрасль, получающая государственную поддержку. Наше сельское хозяйство не получает её, поэтому мы, как говорил один из президентов Украины «масмо те, що масмо».



развития конкурентоспособности говорить о равных партнёрских отношениях не приходится. То есть, только при условии равного диалога Украина – Евросоюз можно говорить о тех преимуществах, которые мы могли бы иметь от заключения подобного соглашения. Европа не ждёт нас как члена Евросоюза, Европа в нас заинтересована как в партнере по Зоне свободной торговли, следовательно нам нужно учитывать это при формировании собственной евроинтеграционной политики. Как бы мы ни уходили от того, что политика – это концентрированное выражение экономики, национальная политика Украины, как и других стран, имеет краткосрочный циклический характер, связанный с электоральными предпочтениями и мы в этом смысле заложники ситуации. Но, так или иначе, без повышения конкурентоспособности украинского производителя ситуацию не изменить.

**Семенихин Г.В.**, управляющий отделением в г. Мариуполе Донецкой торгово-промышленной палаты

Много говорят об увеличении внешнеторгового оборота, но при этом забывают (и это касается именно европейских специалистов), что это произойдёт в основном за счёт импорта. На фоне экспорта приблизительно в 3,1%, показатели импорта – 6,7%. То есть, мы получаем рост отрицательного сальдо внешнеторгового оборота. Я не хочу повторяться, но что с этим делать, как дальше быть? Где политика протекционизма нашего государства в отношении сельхозпроизводителя? Хотя предполагается, что экспорт по этой позиции довольно сильный. Все сельхозпроизводители Европы получают определённые дотации и различные протекционистские меры со стороны государства. У нас этой политики нет. Что нам дальше делать с этим соглашением? Кто-нибудь видел его? Никто. Есть только на английском языке. То есть, процедура подписания этого соглашения, разработки его идёт непрозрачно. Если говорить о Законе «Об основах регуляторной политики», то такие документы должны проходить публичные обсуждения. Если сравнивать с соглашением о вступлении в ВТО, то там указано, что в рабочей комиссии вообще не было ни одного представителя бизнеса, этим занимались только чиновники от государства. Сегодня участвует ли бизнес в этом процессе? Нигде этой информации нет. По-моему то, что на площадке ТПП инициирован такой круглый стол – уже большой плюс. Есть законные механизмы участия бизнеса в процессе подобного обсуждения. В Законе «О Торгово-промышленных палатах Украины» есть статья, которая позволяет Торгово-промышленной палате Украины по поручению правительства проводить экспертизу подобных соглашений, которые влияют на наш бизнес.



**Зова В.А.**, доцент кафедры «Экономика предприятия» Донецкого института железнодорожного транспорта, к.э.н., доцент

Если говорить о взаимодействии всех видов транспорта, то я могла бы предложить создание интеллектуальных или интеллектуально-социальных транспортных систем. Это может подразумевать введение международного опыта инновационных технологий, изучение всех форм международных реформирующихся транспортных систем. Тогда мы можем использовать этот опыт с целью обеспечения наших социальных функций, которые, собственно говоря, выполняет как грузовой транспорт, так и пассажирский. Например, обращаю ваше внимание на то, что обеспечивая транспортное обслуживание пассажиропотоков, мы уже теряем ряд социально значимых функций и возможностей. А железнодорожный транспорт, например, является составляющей ряда городов, единым производственно-хозяйственным комплексом, который является кормильцем и работодателем. Это значит, что такие города, как, например, Волноваха, Ясиновата, Попасная, Красный Лиман (это является результатом исследования нашей кафедры), в

общем-то, на 50-70% являются градообразующими и доминирующими исходя из составляющей железнодорожного транспорта в экономике данных городов. Поэтому если мы, например, закрываем транспортную систему Украины и минимизируем транспортные затраты, то мы получаем общую кластерную систему. Например, единую транспортную систему в масштабах государства. Если мы, к примеру, проводим систему реформирования, то тогда мы получим региональный транспортный интерес, и, соответственно, можем расширить свои инвестиционные возможности.

Подводя итог моему выступлению, приоритетами развития железнодорожного транспорта в области свободной торговли между Украиной и странами Евросоюза могут являться, безусловно, приоритеты создания интеллектуальной транспортной системы с обеспечением социальных функций данного государства.

**СТРАТЕГІЧНІ ПРІОРИТЕТИ РЕГІОНАЛЬНОГО СПІВРОБІТНИЦТВА СХОДУ УКРАЇНИ З КРАЇНАМИ ЄС**

30 травня 2013 р. у залі засідань Донецької Торгово-промислової палати відбулося третє сесійне засідання робочої групи «Регіональний розвиток та політика згуртування» на тему «Стратегічні пріоритети регіонального співробітництва Сходу України з країнами ЄС».



Засідання відбулось в рамках проекту «Національний конвент України щодо ЄС» за участі Регіонального філіалу НІСД у м. Донецьку, Донецької ОДА, Донецької обласної ради. Проект втілюється Національним інститутом стратегічних досліджень, Українським незалежним центром політичних досліджень у партнерстві з Дослідницьким центром Словацької асоціації зовнішньої політики та за підтримки Міжнародного Вишеградського фонду та Slovak AID. Проект виконується під патронатом Адміністрації Президента України, Міністерства закордонних справ України та Міністерства економічного розвитку і торгівлі України.

В ході засідання було обговорено такі питання:

1. Ризики та перспективи зростання конкурентоспроможності регіонів Сходу України за умов підписання Угоди про політичну асоціацію та ЗВТ з ЄС.
2. Сценарії регіонального співробітництва Донбасу та ЄС: перспективи модернізації старопромислових, сільських, периферійних та прикордонних територій.



3. Інфраструктура регіонів Сходу України: реальний стан та перспективи наближення до стандартів ЄС.
4. Виклики євроінтеграції як передумова диверсифікації регіональних економічних комплексів Сходу України.
5. Членство євро регіону «Донбас» у Асоціації європейських прикордонних регіонів (АСПР): можливості участі України у проектах і програмах ЄС.
6. Інвестиційна привабливість територій Сходу України: чи сприятиме цьому відродження СЕЗ і ТПР.

У засіданні взяли участь посадовці міністерств та відомств України, іноземних дипломатичних представництв в Україні, провідні вітчизняні експерти, представники органів місцевого самоврядування і неурядових організацій.

Відкриваючи засідання, перший заступник голови Луганської

обласної ради Євген Харін, наголосив на важливості обговорення окремих практичних питань, які стали особливо актуальними в контексті вступу Донецької і Луганської областей до євро регіону «Донбас». Серед таких питань: упорядкування законодавчої бази України і Російської Федерації, необхідність ухвалення додаткових законів щодо функціонування Євро регіонів; проблема узгодження всіх процедур щодо перетину кордону і функціонування прикордонних переходів тощо. Євген Харін висловив сподівання на плідну дискусію щодо означених питань та багатьох інших питань, пов'язаних з розвитком Євро регіонів, вироблення механізмів та інструментів їх вирішення.



Перший заступник директора Національного інституту стратегічних досліджень Ярослав Жаліло передав учасникам вітання від директора НІСД Андрія Єрмолаєва з побажаннями плідної роботи. За його словами, Конвент є специфічним інструментом для



створення інформаційного майданчика між державною владою та підприємництвом. Крім того, саме на регіональному рівні найбільше відчується прагматизація економічних процесів, а також виникають практичні питання щодо реалізації потенціалу євроінтеграції. На думку Я. Жаліло, європейський досвід сублокальних моделей доцільно застосувати для розвитку малого бізнесу в регіоні, а форми субконтрактних схем дозволять залучити малий та середній бізнес до економічних ланцюгів великих підприємств. Специфіка участі у цьому процесі Східного регіону України, за словами Я. Жаліло, полягає у переході від ідеології до конкретних проектів. Донецька область як член євро регіону «Донбас» просуває процес євроінтеграції на Схід і тим самим, переконаний Ярослав Жаліло, сприяє вирішенню актуальних проблем: диверсифікації економіки старопромислових регіонів, реалізації завдань структурної перебудови регіональних економічних комплексів, посилення процесів локальних інтеграцій (як приклад – «Північний Донбас»), вирішення позаекономічних питань (культурно-освітніх, розвитку туристичної сфери тощо).