

глобального финансового рынка.

Другой самый общий образ экономической глобализации, помимо глобальной финансовой системы, это образ многонациональной корпорации. Всего в мире насчитывается 82 тыс. транснациональных компаний, у которых 810 тыс. филиалов по всему миру. Деятельность многонациональных корпораций – это самое важное в процессах экономической глобализации. Они составляют приблизительно две трети мировой торговли, а остальная треть приходится на торговлю внутри отдельной компании между ее собственными отделениями. Многонациональные корпорации играют главную роль в разработке и распространении по всему миру новых технологий, составляя около 80% объемов всей мировой торговли технологиями и большую часть частных научных исследований. Играть они существенную роль и в глобализации сфер торговли, финансов, технологии, культуры, а также в распространении военных технологий. Однако наибольшее влияние многонациональные корпорации оказывают на интернационализацию производства и предоставления услуг: их можно рассматривать как бизнес, который распространяется по всем регионам и континентам. Глобализация сетей производства и распределения подразумевает распространение корпоративной деятельности и сетей дочерних компаний по основным экономическим регионам мира. В своей наиболее очевидной и институализированной форме это предполагает деятельность огромных многонациональных корпораций, управляющих международной деловой активностью через свои заводы, магазины или филиалы в различных странах. С другой стороны, многие многонациональные корпорации сегодня переводят свое производство в заграничные МСП (стоимостные цепочки), стремясь к получению такой же высококачественной, но более дешевой продукции. В ходе этого создаются сети или системы глобального производства, предполагающие не прямую собственность, а, скорее, упорядоченные договорные отношения. Но одинаковые по размерам в некоей стране МСП могут распространяться за границы через франчайзинг, ведение совместной коммерческой деятельности или портфельные инвестиции в другие МСП, формируя, таким образом, сети глобального производства и распределения. Хотя крупные многонациональные корпорации стали практически полностью контролировать системы глобального производства и распределения, появились и исключения.

К концу века, однако, все более зримыми становились зачатки устойчивой системы мировой олигархии, как объединения транснациональной элиты и бюрократии, специфической давосской культуры. Причем не последнюю роль в данном процессе играли такие, к примеру, международные институты как ВТО или Международный валютный фонд и Всемирный Банк, которые с какого-то момента стали в достаточной степени самостоятельными, автономными образованиями, отойдя от прежних замыслов относительно их судьбы и от самой системы ООН. В итоге, в истории последнего десятилетия основными коллективными политическими игроками на мировой арене оказались, прежде всего, институт «Большой семерки» и НАТО – клубы доминирующих субъектов мирового управления.

**Выводы и предложения.** В общем, в последние годы проблема глобальной трансформации активно обсуждалась, но обычно под углом формирования постфальшивой системы – противостояния национальных государств возникающей глобальной структуре. При этом сама структура толковалась достаточно различным образом. Как мировое правительство, либо как транснациональная олигархическая власть, действующая на основе разветвленной системы ТНК и ТНБ. И сейчас, кажется, наиболее актуальной оказывается именно тема конкуренции между собой этих различных версий глобализации, разных моделей глобальной топологии и схем мирового управления.

Контур выстраиваемой общемировой, глобальной системы управления и контроля 20 века до некоторого момента описывался в основном в контексте сменявшихся друг друга поколений мировых регулирующих органов: от экспериментального дизайна Лиги Наций до ООН во главе с элитарным Советом Безопасности, обладавшим уникальным статусом, дающим право на легитимное использование силы.

Рассмотренный процесс глобальных трансформаций способствует как активному развитию и смене полюсов активации мировой экономики, так и правильному распределению влияния игроков на мировом рынке.

#### СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:

1. Глобальные трансформации. Политика, экономика, культура. / [Хелд Д. и др.]; под ред. Д. Хелда - М.: Праксис, 2004. — 576 с.
2. Неклесса А.И. Первая война XXI века / А.И. Неклесса // Экономические стратегии. 2001, №5-6.
3. Тойнби А.Дж. Постигание истории / А.Дж. Тойнби. – М.: Прогресс, 1991. – С.19.
4. Неклесса А.И. Картография Нового мира / А.И. Неклесса // Экономические стратегии. 2001, №1.
5. Неклесса А.И. Управляемый хаос. Движение к нестандартной системе международных отношений / А.И. Неклесса // Мировая экономика и международные отношения. 2002, №9.
6. Ярин Г.А., Акбердина Р.А., Набоков В.И., и др. Финансовая глобализация. Учебно-методический портал. / Г.А.Ярин.- Режим доступа: <http://eumtp.ru/?p=1179>
7. UNCTAD-OECD Report on G20 Investment Measures (12th Report, November 2014) (UNCTAD/OECD/2014/12) 06 Nov 2014. [Электронный ресурс] / UNCTAD: [сайт].- Режим доступа: <http://unctad.org/>
8. WTO [сайт] [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.wto.org/>

УДК 339.9 (5-011)

#### РАЗВИТИЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ СТРАН БЛИЖНЕГО ВОСТОКА

*Махарик А.*, аспирант кафедры «Международная экономика» Донецкого национального университета (Палестина)

##### **Махарик А. Розвиток регіональної економічної інтеграції країн Близького Сходу**

У статті здійснено оцінку регіонального інтеграційного співробітництва країн Близького Сходу; проаналізовано роль країн Близького Сходу у розвитку світового енергетичного ринку. Визначено фундаментальні перешкоди країн Близького Сходу у розвитку інтеграційної взаємодії. Визначено перспективи розвитку світової енергетичної галузі в регіональному розрізі; ідентифіковані напрями трансформації нафтового сектора в контексті визначення регіональних інтеграційних пріоритетів країн Близького Сходу; обґрунтовані перспективні напрями економічної інтеграції країн Близького Сходу.

**Ключові слова:** економічна інтеграція, регіональний інтеграційний розвиток, Близький Схід.

##### **Махарик А. Развитие региональной экономической интеграции стран Ближнего Востока**

В статье осуществлена оценка регионального интеграционного сотрудничества стран Ближнего Востока; проанализирована роль стран Ближнего Востока в развитии мирового энергетического рынка. Определены фундаментальные препятствия стран Ближнего Востока в развитии интеграционного взаимодействия. Определены перспективы развития мировой энергетической отрасли в региональном разрезе; идентифицированы направления трансформации нефтяного сектора в контексте определения региональных интеграционных приоритетов стран Ближнего Востока; обоснованы перспективные направления экономической интеграции стран Ближнего Востока.

**Ключевые слова:** экономическая интеграция, региональная экономическая интеграция, региональное интеграционное развитие, мировой энергетический рынок, международное сотрудничество.

##### **Mahariq A. The Development of Regional Economic Integration of the Middle East.**

The article is devoted to development of theoretical and methodological foundations of international integration interaction of the Middle East. It was investigated methodological foundations of regional transformational shifts in the global stage of world economic development. It was analyzed the theoretical basis of regional economic integration. It was identified the conceptual foundations of international cooperation in the energy sector as a driver of regional economic integration. It was provided an assessment of regional integration and cooperation in the Middle East.

**Keywords:** economic integration, regional integration development, Middle East.

*Актуальность темы.* Следует подчеркнуть, что Украина является важным черноморским государством, южные границы которой представляют часть южного побережья Европы. О важности именно южного направления свидетельствует внимание государства к Организации Черноморского экономического сотрудничества (ОЧЭС), тесное сотрудничество в пределах которой может представить нового качества кооперацию стран Черноморского региона, и будет оказывать содействие интеграции их к общеевропейским структурам. ОЧЭС способна служить соединительным звеном между Евросоюзом и новыми перспективными рынками Центральной Азии и Кавказа. Важная составляющая ЧЭС - объединение ресурсного потенциала стран бассейна Каспийского моря с промышленным потенциалом стран Центральной и Восточной Европы, экономика которых уже перешла в фазу роста и нуждается в новых перспективных рынках.

*Цель исследования* состоит в изучении перспектив дальнейшего сотрудничества Украины со странами Ближнего Востока в черноморском регионе.

Основой исследования являются постулаты современной экономической теории, работы отечественных и зарубежных ученых в области исследования мировых и региональных интеграционных процессов. Проблемам региональной интеграции посвящены работы ведущих отечественных ученых, среди которых: И.Н. Бакаева, И.В. Бузько, Ф.С. Верба, Б.О. Губский, В.Денисюк, Коваленко В.Г., Янковский Н.С., С.Н. Кулага, Ю.В. Макогон, А. Мокий, В.Новицкий, А.В. Шкурова, В.А. Кравченко, Г.А. Черненко и др.

Страны Ближнего Востока на протяжении длительного времени стремятся использовать интеграционный механизм для ускорения экономического роста в условиях обострения конкуренции. Одновременно, несмотря на географическую близость, общую историю, религию, культуру, традиции, страны Ближнего Востока пока не смогли создать эффективно действующее интеграционное объединение на региональном уровне, единственным общерегиональным интеграционным объединением на Ближнем Востоке является Лига арабских государств (ЛАГ) из-за того, что не было в полной мере реализовано региональные соглашения по преференциальной торговле.

Определены фундаментальные препятствия стран Ближнего Востока в развитии интеграционного взаимодействия (недостаточно высокий уровень участия в международном разделении труда; уменьшение сравнительных преимуществ на мировых рынках; негибкость хозяйственного механизма; рост внешней задолженности), которые дополняются отсутствием стимулов для развития интеграции в результате защищенности протекционистскими барьерами однотипных отраслевых структур стран региона. Только создание в 1995г. Арабской зоны свободной торговли GAFTA привело к некоторому увеличению доли межарабской торговли в общем объеме товарообороте региона (на 2,2 процентных пункта по экспортным операциям и на 2,8 пункта по импортным операциям в течение 2001-2008 гг.) При том, что на внутрирегиональный обмен в 2008 приходилось лишь 1/10 объема ближневосточной внешней торговли (в результате действия таких причин: раздробленность и высокая степень протекционизма региональных рынков; значительные страновые различия в уровнях экономического развития, узкие внутренние рынки; вовлеченность в мировую торговлю только стран-экспортеров энергоносителей; однотипность хозяйственных структур, основанных на производстве экспорта ограниченного круга сырьевых товаров; отставание в развитии единой региональной транспортной инфраструктуры и средств связи; торговая либерализация в регионе исключительно по промышленным товарам; слабая финансовая база региональной интеграции; медленные темпы реформирования негибкого хозяйственного механизма в большинстве арабских стран, политические различия и т.д.).

Поскольку создание общего рынка в регионе Ближнего Востока в ближайшей перспективе представляется проблематичным, состоялось смещение интеграционного вектора на субрегиональный уровень - был создан Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) (Бахрейн, Катар, Кувейт, ОАЭ, Оман, Саудовская Аравия). Доля внутрирегионального экспорта группировки (без учета доходов от экспорта нефти) составляет 33-36%, что свидетельствует о успешности указанной субрегиональной интеграционной модели. Кроме того, снятие ограничений на перемещение капиталов и рабочей силы в пределах ССАГПЗ свидетельствует, что внутри GAFTA формируется автономный субрегиональный общий рынок и является элементами валютного союза. При этом отмечены высокие темпы аравийской интеграции (Европейскому Союзу понадобилось вдвое больше времени, чтобы достичь уровня интеграции, который реализован в рамках ССАГПЗ).

По Союзу Арабского Магриба (САМ), с 1994 его деятельность практически заморожена вследствие высокого уровня протекционизма внутри группировки (табл. 1) при постоянном росте технологической зависимости от западноевропейских государств (на Европу приходится 2/3 внешнеторгового оборота Магриба, 60-70% экспорта нефти и нефтепродуктов, 80% фосфатов и продуктов их переработки, промышленного сырья и продукции сельского хозяйства; из Европы импортируется 65-79% промышленного оборудования и полуфабрикатов, готовых изделий, продовольственных товаров и т.п.).

Таблица 1

Показатели тарифного и нетарифного защиты внутреннего рынка стран Ближнего Востока

Регион	Вид торговли	Аграрная продукция	Продукция обрабатывающей промышленности
ЛАГ	24,2(11,7)	52,5 (18,7)	19,3 (10,5)
ССАГПЗ	12,2 (6,0)	33,3 (10,6)	6,1 (4,6)
САМ	34,1 (18,2)	73,8 (30,5)	28,8 (16,8)

Несмотря на общую положительную динамику торговли товарами и услугами в Ближневосточном регионе в течение 1990-2013 гг., Ближний Восток остается мировым нетто-экспортером сырой нефти марок Sarahan Blend, Arab Light, Dubai Crude, Qatar Marine, Iran Heavy, Kuwait Export (показатель чистого экспорта колеблется в пределах 33-37% товарного экспорта Ближнего Востока, лидерами являются Азербайджан, Ирак, Саудовская Аравия, Оман, Йемен, Катар, Кувейт, ОАЭ).

Учитывая, что энергетика выступает крупнейшей отраслью мирового хозяйства (объемы годового оборота составляют от 1,7 до 3,0 трлн. долл. США), а также исходя из неравномерности распределения источников энергии и центров ее потребления в мире, сделан вывод о необходимости формирования новой парадигмы регионального интеграционного развития стран, с целью создания оптимальных условий получения и реализации энергоносителей.

С позиции географического расположения, политического, экономического, безопасного, культурного потенциала Украина занимает чрезвычайно важное место в Черноморском регионе, который предопределяет потенциально высокую стабилизирующую роль нашей страны в региональных вопросах.

При этом одной из фундаментальных задач Украины является дальнейшее утверждение как мощного регионального государства. Следует подчеркнуть, что эта цель не противоречит, а логически дополняет стратегический курс Украины на европейскую и евроатлантическую интеграцию. Беря во внимание то, что важным направлением внешнеполитической деятельности является обеспечение внешнеэкономических интересов Украины в Азиатско-Тихоокеанском регионе, в странах Ближнего и Среднего Востока и Африки в сфере диверсификации источников энергосбережения, приток инвестиций, выход отечественных товаропроизводителей на перспективные рынки арабских и африканских государств, значение Черноморского региона только возрастает.

За период 2007-2013 годы проявляется стойкая тенденция роста как экспорта так и импорта товаров в Украину. Тем не менее, это и является отрицательной тенденцией развития как предприятия так и государства, так как также наблюдается превышение импорта над экспортом.

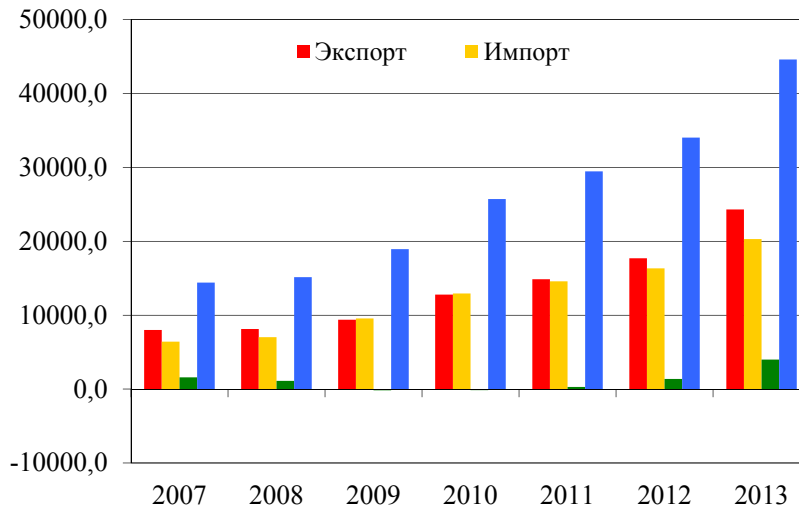


Рис. 1. Баланс внешней торговли Украины со странами Ближнего Востока, млн. долл. США

Внешнеторговый оборот Украины со странами Ближнего Востока за 2007-2013 годы составил 169628,8 млн. долл. США, в том числе экспорт - 88361,3 млн. долл. США, импорт - 81267,5 млн. долл. США.

При более детальном анализе структуры внешней торговли Украины по основным внешнеэкономическим партнерам, становится ясно, что поставки из Украины часто являются сырьевыми.

Внешняя торговля Украины ухудшилась. Ее дефицит в товарообмене с другими государствами в 2013 году составил 11421,8 млн. долл. США, 2012 году составил 6666,8 млн. долл. США, это втрое больше чем в 2005 году (-1854,0 млн. долл. США). Для украинской экономики в целом и для ее внешней торговли стоимостью энергетического сырья является критическим показателем, так как его доля в импорте составляет приблизительно 30,0%. Отсюда - ухудшение внешнеторгового сальдо.

На современном этапе основными странами - импортерами украинской продукции являются Иран (украинский экспорт за первый квартал 2014 года составил 158794,5 тыс. дол.) США), Сирийская Арабская Республика (153481,7 тыс.дол. США), Алжир (154807,4 тыс.дол. США), Египет(183459,9 тыс.дол. США), Саудовская Аравия (168669,7 тыс.дол. США), Объединенные Арабские Эмираты (116727,9 тыс.дол. США), Турция (833052,5 тыс.дол.) США). Украинский экспорт охватывает в целом несколько основных сфер: металлургия и машиностроение, сельское хозяйство и нефтегазовый сектор. Успешное сотрудничество именно в этих отраслях не случайно.

Выгодность транзитного положения Украины обусловлена также и выходом к морю, а значит и наличием сети портов. Самыми большими черноморскими портами являются Одесса, Ильичевск, Херсон, Севастополь, азовскими – Мариуполь, Бердянск, Керчь. Соответственно основные ближневосточные партнеры Украины также обладают хорошо развитую систему портов: Ирак – Басра, Эль-Умейя и Фао; Иран - Абадан, Бендер-Хомейни; Египет - Александрия, Порт-Саид, Суэц, Израиль - Хайфа, Ашдод, Ашкелон (на Средиземном море) и Эйлат (в заливе Акаба); Алжир - Арзев, Беджаия, Скигда, Алжир и Аннаба, Сирийская Арабская Республика – Латакия, Тарту, Банияс.

Особого внимания заслуживает нефтегазовая сфера сотрудничества. Наличие таких полезных ископаемых как нефть и газ (2/3 мировых разведанных запасов) делают Ближний Восток в целом и его отдельные страны стратегическим партнером для Украины на мировой арене. Таким образом, диверсификация источников энергопоставок является для Украины стратегической задачей. И в данном случае бесспорно сильным аргументом, на котором может сыграть Украина является её геополитическое положение. Задача заключается в том, чтобы сделать выгодное транзитное положение нашего государства привлекательным не только для прикаспийских стран, но и для Ирана, нефтедобывающих стран Арабского мира в целом, а также и для их западных покупателей как альтернативную возможность надежного обеспечения поступления нефти на рынки Запада. Кроме того, именно географическое положение Украины позволяет говорить о том, что не только наше государство зависит от России, но и РФ зависит на 90 % от нашей страны в поставках сибирского газа в Европу. Таким образом, наши энерготранспортные системы являются важным инструментом диверсификации поставок газа в Европу.

Таким образом, ближневосточное направление внешнеэкономической деятельности Украины является на современном этапе перспективным. Прежде всего, Ближний Восток для Украины это:

- возможность диверсификации источников энергоносителей, которые вследствие высокой энергозатратности украинского производства являются для нашего государства стратегически важными, так как самостоятельно Украина в состоянии обеспечить собственные потребности в нефти и газе всего на 10 -15% и 25% соответственно.
- источник инвестиций, обусловленный значительным экономическим потенциалом данного региона.
- рынок сбыта для украинского экспорта, который, к сожалению, не отличается особой разнообразностью, а, значит, далеко не на всех мировых рынках может быть конкурентоспособной.

**Выводы.** В условиях усиления тенденций к глобализации мирохозяйственных связей вследствие повышения интенсивности международных торговых, финансово-экономических, миграционных и других процессов, увеличение масштабов мировых информационных и коммуникационных потоков существенно углубляет взаимозависимость стран. При этом место страны в системе международного разделения труда определяется не только технологическим, производственным и образовательным уровнем развития наций, а и темпами структурных реформ и инновационных изменений, которые обуславливают перспективы развития экономики.

**СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:**

1. Макогон Ю.В. Стратегічні інтереси України в ОЧЕС // Стратегічні пріоритети. – 2008. - № 4. – С. 193-200.
2. Скороход Ю.С. Україна і арабські країни: здобутки і проблеми співробітництва// Науковий вісник Дипломатичної академії України. Випуск 8: Зовнішня політика та дипломатія: витоки, традиції, новації/ За заг. ред. Б.І. Гуменюка, Л.С. Тупчієнка, В.Г. Ціватого. - Київ, 2003. - С. 312-317
3. Ткачук Т. Економічне співробітництво в Чорноморському регіоні на прикладі україно-грецьких міждержавних відносин. <http://www.personal.in.ua>

4. Україна в 2008 році: щорічні оцінки суспільно-політичного та соціально-економічного розвитку: Монографія / За заг. ред. Ю.Г. Рубана. – К.: НІСД, 2008. – 744 с.
5. Швед В.О. Близькосхідна політика України у контексті сучасного геополітичного протистояння на Близькому Сході // Україна: Стратегічні пріоритети. Аналітичні оцінки 2004// [http://www.niss.gov.ua/book/2004\\_html/013.htm#a1](http://www.niss.gov.ua/book/2004_html/013.htm#a1)

УДК 657.9

### ОСОБЛИВОСТІ ЗАЛУЧЕННЯ ПОЗИКОВОГО КАПІТАЛУ ПІДПРИЄМСТВАМИ УКРАЇНИ У ПЕРІОД ФІНАНСОВОЇ НЕСТАБІЛЬНОСТІ

Гнєдков А.В., к.е.н., декан факультету економіки і фінансів Донбаського державного технічного університету (Україна)

#### Гнєдков А.В. Особливості залучення позикового капіталу підприємствами України у період фінансової нестабільності.

У статті досліджено форми, методи, інструменти і фактори формування позикового капіталу підприємств, проаналізовано основні методи формування позикового капіталу і їх недоліки, запропоновані альтернативні кредитні форми залучення і наданий порівняльний аналіз банківського кредиту і лізингу, який запропонований автором як більш вигідний для підприємства. Інвестиційний аналіз розділено на три послідовних блоки: визначення інвестиційних потреб проекту; вибір і пошук джерел фінансування й визначення вартості залученого капіталу; прогноз фінансової віддачі від інвестиційного проекту у вигляді конкретної вигоди. Досліджені питання вибору і пошуку джерел фінансування і визначення вартості залученого капіталу. Визначено, що в бухгалтерському обліку лізингодавець відображає наданий у фінансовий лізинг об'єкт у сумі мінімальних лізингових платежів і негарантованої ліквідаційної вартості за вирахуванням фінансового доходу, що підлягає одержанню, з визначенням доходу від реалізації необоротних активів.

**Ключові слова:** фінансова стратегія, позиковий капітал, кредит, інвестиційний аналіз, облигації, лізинг, кошти засновників, фінансовий ризик.

#### Гнєдков А.В. Особенности привлечения заемного капитала предприятиями Украины в период финансовой нестабильности.

В статье исследованы формы, методы, инструменты и факторы формирования заемного капитала предприятий, проанализированы основные методы формирования заемного капитала и их недостатки, предложены альтернативные кредитные формы привлечения и представлен сравнительный анализ банковского кредита и лизинга, предложенный автором как более выгодный для предприятия. Инвестиционный анализ разделен на три последовательных блока: определение инвестиционных потребностей проекта; выбор и поиск источников финансирования и определение стоимости привлеченного капитала; прогноз финансовой отдачи от инвестиционного проекта в виде конкретной выгоды. Исследованы вопросы выбора и поиска источников финансирования и определения стоимости привлеченного капитала. Определено, что в бухгалтерском учете лизингодатель отражает предоставленный в финансовый лизинг объект в сумме минимальных лизинговых платежей и негарантированной ликвидационной стоимости за вычетом финансового дохода, подлежащего получению, с определением дохода от реализации основных средств.

**Ключевые слова:** финансовая стратегия, заемный капитал, кредит, инвестиционный анализ, облигации, лизинг, средства учредителей, финансовый риск.

#### Hniedkov A. Features leveraged by enterprises of Ukraine in the period of financial instability

The forms, methods, instruments and factors of formation of the loan capital enterprises are examined, the main methods of forming loan capital and their disadvantages are analyzed, alternative forms of attraction and credit are offered in the article. Author has proposed the comparative analysis of bank credit and leasing as more profitable for the company. Investment analysis is divided into three sequential blocks. There are identification of investment needs of the project, selection and search for sources of financing and determine the cost of capital raised; financial return forecast from the investment project in the form of specific benefits. The problems of selection and search of financing sources and the value determination of debt capital are estimated. It was determined that at the accounting records the lessor is included in the provided finance leases facility in the amount of the minimum lease payments and non-guaranteed liquidation value of the net financial income to be received, with the income determination from the sale of fixed assets.

**Keywords:** financial strategy, borrowed capital, credit, investment analysis, bonds, leasing, funds of founders, financial risk

**Постановка проблеми.** Проблема зниження можливості отримання банківського кредиту позичальником є однією з головних проблем, над якою працюють фінансисти і аналітики не тільки в Україні, а і в усьому світі. Самі ж менеджери банків для збереження стійких позицій на кредитному ринку шукають нові методи і інструменти захисту від можливих втрат за кредитними операціями і розглядають вирішення питання заміни звичайних форм кредитування на менш ризиковані як головний чинник зниження кредитного ризику, а для позичальників альтернативу майже недоступним формам інвестицій.

Актуальність даного дослідження полягає в тому, що майже всі суб'єкти господарювання зіштовхуються з проблемою отримання фінансових інвестицій. Однак інвестиції обмежені, а потреби в них безмірні. Більш того, при низькому рівні підготовки фінансистів, економістів і менеджерів вищої ланки, які мають дбати про залучення коштів (в разі потреби в них), нерідко зупиняються тільки на одному, всім відомому виді залучення позикових коштів – банківському кредиті.

Внаслідок цього підприємства в нових умовах зіштовхнулися з задачею оптимізації формування інвестиційних ресурсів і більш ефективного їхнього використання.

**Аналіз останніх досліджень.** Дослідженням проблем сучасних особливостей інвестиційної діяльності різних господарюючих суб'єктів, які є пріоритетними в економічних науках, займалися такі відомі українські і закордонні дослідники як Аганбегян А.Г. [1], Дворецька А. [2], Кроливецька В.Е.[3], Досуєва Е.Е. [4], Железняк В.Ю. [5], Ревуцький Л.Д. [6], Френкель А., Райська Н., Бурцева Т., Сурков А.[7] та багато інших. Проведений аналіз економічної літератури показує, що серед багаточисельних питань інвестування одним з найменш розроблених є механізм формування цільового об'єму інвестиційних ресурсів підприємства, що враховує особливості сучасних інвестиційних процесів України.

**Виділення невирішеної проблеми.** Рішення завдань з підняття економіки, що були поставлені Прем'єр-міністром Яценюком А.П. і його Урядом, потребує, як правило, реального інвестування. Майновою формою інвестування мають бути реальні вкладення, тому що саме ця форма інвестування дозволить українським підприємствам розвиватися найбільш високими темпами, освоювати нові види продукції, виходити на нові товарні і регіональні ринки, тим більше втративши такий ринок збуту як російський. Звідси випливає висновок про те, що інвестиційні ресурси підприємств досить дефіцитні в цей час, що дуже ускладнює процес їхнього формування і розв'язання проблеми пошуку нових шляхів залучення інвестиційних ресурсів – найголовніша задача і інвесторів, і підприємств, що прагнуть розвиватися. Тому дослідження і розробка ефективного організаційно-економічного механізму формування інвестиційних ресурсів є дуже актуальними.

**Мета наукової статті.** Мета дослідження – пошук нових шляхів і механізмів забезпечення підприємств інвестиціями для розвитку, зокрема завдяки відновленню застосування лізингу як альтернативи банківському кредиті.